

ΠΡΟΚΗΡΥΞΗ ΠΡΟΣΛΗΨΗΣ ΠΡΟΣΩΠΙΚΟΥ

Η **ΤΡΑΠΕΖΑ ΗΠΕΙΡΟΥ Α.Ε.** συνεχίζοντας την αναπτυξιακή της πορεία, βρίσκεται στην ευχάριστη θέση να απευθύνει πρόσκληση υποβολής βιογραφικών σημειωμάτων για την πλήρωση θέσης που θα καλύψει ανάγκες της Διεύθυνσης Χρηματοδοτήσεων στα Ιωάννινα.

Τίτλος Θέσης: Account Officer Διεύθυνσης Χρηματοδοτήσεων

Πρόκειται για θέση πλήρους απασχόλησης με άμεσο Προϊστάμενο, τον Προϊστάμενο της Διεύθυνσης Χρηματοδοτήσεων.

Βασική Αποστολή Θέσης: Η προσέλκυση επιχειρηματικών πελατών, η ενημέρωσή τους για το σύνολο των προϊόντων και υπηρεσιών της Τράπεζας, η διερεύνηση των αναγκών τους και η παροχή του κατάλληλου μείγματος προϊόντων. Η ανάλυση, επεξεργασία, αξιολόγηση των οικονομικών στοιχείων και μεγεθών των επιχειρηματικών πελατών και η συστηματική παρακολούθηση της οικονομικής τους κατάστασης, της συναλλακτικής τους συμπεριφοράς και των αναγκών τους.

Τυπικά Προσόντα:

- Πανεπιστημιακές σπουδές σε Χρηματοοικονομικά ή Θετικές Επιστήμες
- Τουλάχιστον **5 χρόνια συνολική** Τραπεζική εμπειρία, τα **2 σε ανάλογη θέση**
- Πολύ καλή γνώση της Αγγλικής Γλώσσας
- Πολύ καλή γνώση MS Office
- Για τους άρρενες εκπλήρωση των στρατιωτικών τους υποχρεώσεων ή νόμιμη απαλλαγή τους

Δεξιότητες Συμπεριφοράς:

Άριστη επικοινωνία, αναλυτική και οργανωτική ικανότητα, ομαδικότητα, ικανότητα τεκμηρίωσης, προσανατολισμός στο αποτέλεσμα και τήρηση χρονοδιαγραμμάτων.

Ενδεικτική Περιγραφή Καθηκόντων:

- Ανάλυση των οικονομικών στοιχείων των πιστοδοτούμενων πελατών, προετοιμασία της ανάλυσης κερδοφορίας και αξιολόγηση της πιστοληπτικής ικανότητάς τους, κατάρτιση εισηγητικού πιστοδοτήσεων και υποβολή αυτού προς έγκριση.
- Διαμόρφωση πλαισίου συνεργασίας, το οποίο καλύπτει τις εκάστοτε ανάγκες των πιστοδοτούμενων πελατών και ενημέρωση των πελατών για το τελικά εγκριθέν πιστοδοτικό πλαίσιο.
- Τήρηση ενημερωμένου αρχείου πελατών με όλες τις απαραίτητες πληροφορίες, κυρίως για την εκτίμηση κινδύνου.
- Προσδιορισμός των απαιτούμενων εξασφαλίσεων με βάση το συνολικό και τα επιμέρους ποσά των ορίων πιστοδότησης, σε συνδυασμό με τα προσφερόμενα προϊόντα που επιλέχθηκαν στο πλαίσιο της διαπραγμάτευσης με τον πιστούχο
- Διαχείριση των σχέσεων με τους πελάτες και εξυπηρέτηση των καθημερινών / τακτικών αιτημάτων τους σε συνεργασία με το Τμήμα Υλοποιήσεων Πιστοδοτήσεων (για θέματα που άπτονται των δανειακών υποχρεώσεων των πελατών) και τα Καταστήματα του Δικτύου (για τις λοιπές εργασίες των πελατών).
- Συντονισμός με λοιπές οργανωτικές μονάδες ώστε να διασφαλίζεται υψηλό επίπεδο εξυπηρέτησης των πελατών και μέριμνα για την επίλυση οποιουδήποτε θέματος που τυχόν προκύπτει στις συναλλαγές τους με όλες τις μονάδες της Τράπεζας.

- Συνεχής έλεγχος & παρακολούθηση της αποδοτικότητας των σχέσεων – Εντοπισμός τυχόν αποκλίσεων και ενέργειες για την επίτευξη του επιθυμητού αποτελέσματος και την τακτική ανανέωση των υφιστάμενων συνεργασιών.
- Συνεχής παρακολούθηση των εργασιών των πιστούχων και της εξέλιξης των χρηματοδοτήσεων, με επιμέλεια, με σκοπό την έγκαιρη κάλυψη των υποχρεώσεών τους και τη διατήρηση της ποιότητας του χαρτοφυλακίου.
- Διαρκής παρακολούθηση της Εγκριτικής Διαδικασίας Πιστοδοτήσεων.

Προθεσμία υποβολής βιογραφικών μέχρι και την **Παρασκευή 30 Ιανουαρίου 2026**.

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να υποβάλουν βιογραφικό **μαζί με το Έντυπο Προστασίας Προσωπικών Δεδομένων**, μόνο ηλεκτρονικά, στην ακόλουθη διεύθυνση ηλεκτρονικού ταχυδρομείου: hr@epirusbank.gr

Τράπεζα Ηπείρου Α.Ε.
Τμήμα Ανθρώπινου Δυναμικού